

PROGRAMMA DEL CORSO DI DIRITTO DEI CONTRATTI

SETTORE SCIENTIFICO

IUS/04

CFU

12

OBIETTIVI FORMATIVI PER IL RAGGIUNGIMENTO DEI RISULTATI DI APPRENDIMENTO PREVISTI NELLA SCHEDA SUA

/**/

RISULTATI DI APPRENDIMENTO ATTESI

/**/

ATTIVITÀ DI DIDATTICA EROGATIVA (DE)

/**/

Le attività di didattica erogativa consistono, per ciascun CFU, nell'erogazione di 6 videolezioni corredate di testo e questionario finale.

Il materiale testuale allegato a ciascuna lezione corrisponde a una dispensa (PDF) composta da almeno 10 pagine con le informazioni necessarie per la corretta e proficua acquisizione dei contenuti trattati durante la lezione. Il format di ciascuna videolezione prevede il video registrato del docente che illustra le slide costruite con parole chiave e schemi esemplificativi. Attività di autoverifica degli apprendimenti prevista al termine di ogni singola videolezione consiste in un questionario costituito da 10 domande, a risposta multipla.

ATTIVITÀ DI DIDATTICA INTERATTIVA (DI)

/**/

Le attività di Didattica interattiva consistono, per ciascun CFU, in un'ora dedicata alle seguenti tipologie di attività:

Redazione di un elaborato Partecipazione a una web conference Partecipazione al forum tematico Lettura area FAQ
Svolgimento delle prove in itinere con feedback

TESTO CONSIGLIATO

/**/

MODALITÀ DI VERIFICA DELL'APPRENDIMENTO

/**/

L'esame può essere sostenuto sia in forma scritta che in forma orale.

Gli appelli orali sono previsti nella sola sede centrale.

L'esame orale consiste in un colloquio con la Commissione sui contenuti del corso.

L'esame scritto consiste nello svolgimento di un test con 30 domande. Per ogni domanda lo studente deve scegliere una di 4 possibili risposte. Solo una risposta è corretta.

Sia le domande orali che le domande scritte sono formulate per valutare il grado di comprensione delle nozioni teoriche e la capacità di ragionare utilizzando tali nozioni. Le domande sulle nozioni teoriche consentiranno di valutare il livello di comprensione. Le domande che richiedono l'elaborazione di un ragionamento consentiranno di valutare il livello di competenza e l'autonomia di giudizio maturati dallo studente.

Le abilità di comunicazione e la capacità di apprendimento saranno valutate anche attraverso le interazioni dirette tra docente e studente che avranno luogo durante la fruizione del corso (videoconferenze ed elaborati proposti dal docente).

RECAPITI

/**/

gianfilippo.laurini@unipegaso.it

OBBLIGO DI FREQUENZA

/**/

Obbligatoria online. Ai corsisti viene richiesto di visionare almeno l'80% delle videolezioni presenti in piattaforma.

PROGRAMMA DIDATTICO: ELENCO VIDEOLEZIONI/MODULI

1) Introduzione al Corso di diritto dei contratti

2) L'autonomia privata 3) Autonomia negoziale e autonomia contrattuale 4) Autonomia, proporzionalità e ragionevolezza 5) Le liberta' contrattuali 6) Contratti, accordi, convenzioni e negozi tra tipicità e atipicità 7) La rappresentanza 8) Contratto per persona da nominare, volontà e affidamento 9) Introduzione alla causa del contratto 10) La causa: illiceità e immeritevolezza 11) Il contratto in frode alla legge, i motivi e l'astrazione della causa 12)

L'oggetto del contratto 13) La forma del contratto 14) La formazione del contratto: proposta e accettazione 15) Proposta irrevocabile, offerta e promessa al pubblico, contratto con obbligazioni a carico del proponente 16) La formazione del contratto, trattative e buona fede 17) Il contratto preliminare e il contratto definitivo 18) Invalidità e inadempimento, la trascrizione del preliminare 19) Vincoli alla libertà di contrarre. Il patto di opzione 20) Divieti legali e convenzionali di contrarre, prelazione, contratti normativi 21) La fiducia. I vincoli alla libertà di determinazione del contenuto contrattuale 22) La disciplina dei contratti del consumatore 23) Il contratto tra imprese e il contratto telematico 24) La telematica 25) L'invalidità del negozio giuridico 26) La nullità 27) La simulazione 28) Simulazione, figure affini e disciplina 29) Incapacità e vizi della volontà 30) Difetto di forma, nullità e sostituzione automatica di clausole 31) Convalida, rettifica e rescindibilità 32) Principio consensualistico, mutuo dissenso, diritto di recesso 33) L'integrazione del contratto 34) Termine e modo. Requisiti legali di efficacia. L'interpretazione 35) La condizione 36) Penale, caparra, relatività degli effetti e stipulazione a favore di terzi 37) Cessione del contratto e subcontratto 38) Buona fede. La risoluzione 39) Risoluzione per impossibilità e per eccessiva onerosità sopravvenuta 40) Rinegoziazione e adeguamento 41) Pubblicità e trascrizione 42) Principio di continuità e disciplina della trascrizione 43) I diversi tipi di contratti 44) I contratti commutativi, aleatori, istantanei, intuitu personae. Il concetto di amministrazione 45) Il contratto indiretto, il negozio di accertamento, il contratto di fatto 46) La responsabilità precontrattuale 47) La tutela degli acquirenti di immobili da costruire 48) La garanzia fideiussoria, la polizza assicurativa, le novità normative in tema di immobili da costruire 49) La crisi delle garanzie tradizionali 50) I bond 51) L'escrow agreement e il trust in funzione di garanzia 52) I covenants 53) La governance del creditore sul debitore tramite covenants 54) La compravendita in generale 55) Le garanzie e le vendite obbligatorie 56) Figure particolari di compravendita 57) Patto di prelazione, vendita di cose mobili e vendita con trasporto 58) Vendita su documenti e dei titoli di credito. Il contratto preliminare 59) Riparto e contratto estimatorio 60) Il contratto di somministrazione 61) Il mandato 62) Commissione. Spedizione. Agenzia 63) L'appalto 64) Il contratto di trasporto 65) La mediazione 66) Il mutuo. Il deposito. Il conto corrente 67) Deposito bancario, titoli e servizio cassette di sicurezza 68) Altri contratti bancari: apertura di credito, anticipazione e conto corrente bancario, sconto 69) Il Leasing 70) Il contratto e l'impresa di assicurazione 71) L'assicurazione in nome e per conto di terzi. L'errore dell'assicuratore. La coassicurazione 72) L'assicurazione R.C. e sulla vita. La riassicurazione 73) Il Factoring